

シャトル北大阪通信

2020年1月24日発行
 (株)ダスキンシャトル北大阪

通算 131 号

期間 10/7~12/27

全体 売上

最終結果

部門別	大阪中央店	神戸中央店	京都中央店	合計
キレイBOX(個数)	960個	650個	200個	1810個
キレイBOX(金額)	¥1,099,145	¥779,592	¥227,537	¥2,106,274
セリング	¥2,293,669	¥641,091	¥199,881	¥3,134,641
ダスコン(レンタル)	¥163,804	¥48,701	¥25,881	¥238,386
SM & TMX	¥2,814,113	¥677,865	¥123,069	¥3,615,047
合計	¥6,370,731	¥2,147,249	¥576,368	¥9,094,348

目標金額	¥4,700,000	¥1,653,300	¥679,500	¥7,032,800
目標達成率	135.5%	129.9%	84.8%	129.3%

年末ダイナマイトキャンペーン目標達成!



令和元年シャトル北大阪の毎年恒例一大イベント『年末ダイナマイトキャンペーン』を開催しました(10/7~12/27)。1年間お世話になったお客様への感謝の気持ちを結果に繋げる貴重な期間になります。

全体目標 7,032,800円に対して
 最終実績 9,094,348円
 達成率 129.3%

全体目標を達成する事が出来ました。加盟店様へのケア紹介によるサービスマン実施金額は3拠点で3,615,047円。前年を大きく上回る66.4%の金額増加に繋げる事が出来ました。

キレイBOXは全体目標1,800個に対して1,810個(10個譲ってもらいました)と完売する事が出来、去年のリベンジも果たす事が出来ました!!今年最後まで結果が分からない状況でしたが、最終週に65個販売で森川(京都)が130個販売で逆転の1位となりました。今回は4位まではかなり接戦になりました。2名が初めてのキャンペーンでベテラン、中堅に交じっての入賞と嬉しい結果となりました。新澤(大阪)も90個販売と目標達成に大きく貢献してくれました。



『今回を振り返って』

全体での目標は達成出来、きれいなBOXも完売できた事は、皆が目標に向かいコツコツと活動を頑張った成果です。とても素晴らしいと思います。毎年、驚異的に数字を伸ばして上位に食い込むスター☆が誕生。そういったドラマがあるから楽しいです。実際、中にはこういったキャンペーンなどが苦手なスタッフも多くいます。いつも言うことなのですが、『やった者しか得る事ができないものがある』という事。それは本人にしか解らないものです。自分なりに一生懸命取り組んでみると、そこには仕事に対する何かしらの『想い』というものが出てきます。こういった経験を積み重ねて成長していく一つの機会が、このキャンペーンでもあると改めて感じます。今年の年末は誰が活躍するのか?本当に楽しみです!

☆総合順位TOP10☆

順位/スタッフ名	ポイント	セリング総額	BOX売上額	BOX個数	レンタル総額	ケア総額	総額
第1位 岡本 貴裕 (大阪)	5,822	82,494	49,780	46	61,934	245,100	439,308
第2位 市原 賢治 (大阪)	4,937	61,510	130,680	110	1,045	517,500	710,735
第3位 林 進二郎 (大阪)	3,650	70,988	100,430	83	15,714	123,839	310,971
第4位 金光佐弥子 (神戸)	3,400	58,931	125,345	109	2,145	130,900	317,321
第5位 肥爪 篤 (神戸)	3,381	110,525	132,737	110	1,518	0	244,780
第6位 中谷 蘭成 (神戸)	2,978	57,191	50,820	42	9,224	276,365	393,600
第7位 沖仲 幸治 (大阪)	2,970	83,619	41,624	35	0	358,600	483,843
第8位 森川 友輝 (京都)	2,926	32,648	146,170	130	0	0	178,818
第9位 早川 宏治 (大阪)	2,890	213,638	38,720	32	510	22,200	275,068
第10位 樋口 和宏 (大阪)	2,888	136,863	60,500	50	3,448	86,834	287,645

12月 大阪中央		神戸中央		京都中央		ドリンク		全体	
事故 駐禁 →	16件 3件	事故 駐禁 →	4件 2件	事故	2件	事故	-	事故	22件
クレーム →	13件	クレーム →	5件	駐禁	2件	駐禁	-	駐禁	7件
増減率(増減/基礎) →	-0.30%		-0.69%	クレーム	7件	クレーム	-	クレーム	25件
1日売上 レンタル率 →	167,516 100.6%	正契約	138,876 100.4%		143,658		-	解減率	-0.41%
人員 車両 →	53名 36台		19名 17台		99.8%		100,504	1日売上	161,824
基礎売上(千円) →	100,978		32,822		10名		109.4%	以効率	100.2%
					8台		1名	人員	83名
					17,605		1台	車両	62台
							1,317	基礎売上	152,795



支店・加盟店の皆さま
お世話になりました。

いと思ひます。切に受け継いでいきた残してくれたいものを大これからも尾原さんがかけてくれ、声をかけ続けてくれました。

シヤトルの母として(笑)管理業務をずっと見守ってくれて、定年後もお手伝いしてくれていました『尾原さん』がこの度、退職する事になりました。昭和62年入社。33年もの間、仕事に取り組んでくれました。いつもスタッフの事を気

尾原さん
〜お疲れ様でした〜

途中かなり気持ち折れそうになりましたが、沿道からの温かい声援のおかげもあり無事に完走する事が出来ました。初めてのフルマソンでしたが本当に大変良い経験をする事が出来ました。(南野裕太)



完走しました

事の始まりは・「マソン出ますわ」の一言。まさか本当に応募して当選するとは思いませんでした。幸運にも出場出来るチャンスをおいただきました。社内のスタッフにはバレない様にトレーニングに励みました。天候にも恵まれ、職場の仲間も応援に来てくれ、俄然「頑張らない」と強い気持ちになりました。

大阪マソン出場
〜神戸中央店〜



新しい仲間が5名入社してくれました。不慣れた部分も多く、ご迷惑をおかけする事も、あるかもしれません。一生懸命頑張りますので、よろしくお願ひいたします！

ブログ引っ越ししました！是非アクセスして下さい！



<https://recruit-koshino.com/>



山本翔二
33歳 10月入社
住吉区・東住吉区
ギター・釣り・フットサル
早く一人前になって帰社時間を短縮したいです。



古我知拓也(こがち)
26歳 9月入社
高槻・茨木・摂津
天体観測
プロとして必ず無事故・無違反で帰社します！

氏名
年齢&入社日
担当地域
趣味or特技
抱負



岩田佳代子
27歳 11月入社
業務担当
美味しいお店を探すこと
誠心誠意、取組みます！



榎本麻世
内緒です 9月入社
業務担当
吹奏楽団でフルート担当
確実に業務をこなせるよう頑張ります！



日高賢人
25歳 11月入社
和泉・河内長野・泉大津
コーヒー作り
1日でも早く一人前になれるよう頑張ります！

新人紹介
〜大阪中央店
令和元年入社
の新しい仲間です〜