

飲食店を上手に活用して、情報を得る方法

飲食店を上手に活用して、情報を得る方法

僕これよくやっています。

例えば、バーという場所には情報が集まります。

たくさん人が来るからです。

そこのバーテンダーと仲良くなることで、

人を紹介してもらったり、最近は何が熱いかを教えてもらったりします。

お酒の席というのもあり、気軽に結構重要な情報を話してくれたりします。

実際僕もよく行ってたバーでは、

年間20億くらい稼いでいる人がよく来てました。

で僕も仲良くなって、いろいろ教えてもらったり、

最終的にはむしろこっちがネットビジネスのコンサル

みたいなことをしていました。

実業はやってるけど、ネットは全然わからんから教えてくれということで、

あっさり21の頃に300万くらいもらえました。

こっちにとっては当たり前前の知識だけど、あっちにとっては知らないから価値になった事例です。

ちなみに、

仲良くなった方法は、まず、バーテンダーと仲良くなるんです。

つまり、バーのまず行きつけになる。

そうして、こっちも自己開示をする。

僕の場合は何をやって～とかを語る。

- ・webを使って、自動化した収益でお酒いただいています！
- ・教育を変えたいんですよーそのためにYouTubeやっています。
- ・youtuberみたいになってきました。

とか自己開示をします。

ここで開示しない人が多いというか、話を聴く側に回りすぎて、結果何も進まないということが多いため、自分はどんな人間かは相手に言いましょ。

相手としてもそうじゃないとこの人誰？って感じです。

バーからすると、失礼かな？と思われるのもあって、店員の方からはあまり聞いてきません。

なので、自分からどんどん話す。
興味なさそうでも話す。

これが大事です。

こっちがお店に通ってれば、その時点であちらからすると嬉しいです。

で、4回も5回も行けば、確実に覚えてもらえます。

大金を使わなくていいです。

普通に友人誘って、2、3杯。1杯1000円でも3000円です。

こーゆうときは友人もできるだけ誘えるなら誘いましょう。

とにかくまずは店に売上を注ぐ。

これが大事。

そーなると仲良くなるし、説得力があります。

僕は、あるレストランに行った時に、会員になったのですが、
そのあと、いきなり30人くらい連れて行って一瞬で目立ちました。

あーあの人ね。みたいになりました。

結果、人をたくさん紹介してくれて後で回収してます。

基本ビジネス全てですが、

相手のために良いことをあまり後先考えずにやっていると、
いいことがあります。

とりあえずお店を喜ばすために、人を連れていくか。

とかね。

もちろん連れていく人も喜ばせないといけないので、
変な店じゃダメですが、飯美味しくて雰囲気良くて、
この店僕仲いいんですよーというのがあれば、もうそれだけでオッケーです。

なんなら誰か紹介してあげてもいいです。

みんな友達欲しかったり、
行きつけの飲食店ちょっとかっこいいなど思っていたりします。

なので紹介してあげれば喜ばれます。

で話をまとめますけど、
1つの店と仲良くなるだけで、
そこの店がこれまで培ってきた人脈には、アクセスできる可能性があります。

これってすごくないですか？

人脈はネットのビジネスに必須ではないですが、
あると面白いことがあるのは事実です。

単純にすぐ稼ぐとか考えないで、刺激を受けるとかそういったことを目的にしてもいいと思うんですね。

だってバーとかレストランにはすごい人いるかもしれないし、そこで仲間になって普通に友達になったら面白いと思うんですよ。

僕21歳の頃にモデル兼経営者の女性と友達になりましたけど、それもバーで知り合いました。

普通にナンパしたわけではなくて、バーテンダーから紹介されたのです。

普通に飲み仲間になりました。

こんな感じで「ハブ」の人間と仲良くなるといいですよ。そうすると自分の力がどんどんかくなります。

飲食店に限らずですが、パワーが強い人と仲良くなれるといいですね。

そのためには

- ・メリットを与えられる存在になる。
- ・お金を使う存在になる人になる。

これが手っ取り早いです。

僕も合宿やセミナーなどをクローズドで稀にやっていますが、
やっぱりそこに何度も来てくれる人は覚えますし、
個人的に飲みにいったりもあります。

そうなるど、なかなか得られない情報を得られたりするわけです。

僕も日本の起業家が知らないような情報もたくさん持っていますが、
それはどうやってゲットしたかというど、
アメリカでバリバリ活躍されている人にしこたまお金を使いました。

そのおかげで大変な額を稼げました。
ネットのビジネスとは別で。

もちろん本業の仕組みを作り上げるというのど最優先なのですが、
それをさらに上に持って行きたい人はこんなことをやってもいいかもしれま
せんね。

ちなみに最近は、英語を超勉強しています。
というのど結局、ビジネスは情報が全てです。
情報があるからこそ、さらに事業を伸ばせます。

そのために英語圏の情報収集をやるってのはとても大事です。

やっぱり規模感違いますからね。

1億くらい稼げてからでいいとは思いますが、
僕は、そんなことも考えております。

同じことをやっても収入が5倍とか変わりますからね。
英語圏はすごいですよ。

ただ日本でもまだまだ稼げるので、まずは日本で稼ぐことをお勧めします。

ちなみに何ですが、ちょっとアンケートを取りたいと思っております。

実業をやってみたいとか。
ネットを極めたいとか。
色々作ってみたので是非ご回答ください。

<https://allstep001.jp/p/r/uKZAvW5c>