

急成長中のフロア接客モデル導入店舗の全貌が学べる特別な1日!!

北陸No.1 auショップ  
そのすべてが見られる!

6月2,3日 火・水  
in 富山県富山市

先着  
50名様  
13:00  
翌日  
12:00

総合指標3店舗[B][B][B]から  
3店舗[S][S][A]にした店舗・手法徹底公開!!

# 急成長ショップ 3店舗視察ツアー

取締役マネージャー  
特別講演付き!



今回の  
視察ツアーの  
ポイント

- 2日間で新規76台上げた店舗オペレーションが見られる!
- フロア接客を最適にまわす店舗レイアウトが見られる!
- タブレット北陸1位(50台)を獲ったそのツール・接客手法がわかる!
- 視察中も移動中も専門コンサルタントがたっぷり解説!
- 全国から集まる優良オーナーと交流が図れる!

主催



明日のグレートカンパニーを創る

Fundai Soken TEL ☎0120-964-000 FAX ☎0120-964-111

株式会社船井総合研究所 〒541-0041大阪市中央区北浜4丁目4-10 船井総研大阪本社ビル 第一経営支援部 担当:小橋・青山・櫻田

フロア接客モデル企業視察セミナーin富山

お問い合わせNo. 315452

WEBよりお申し込みいただけます。(船井総研ホームページ[www.funaisoken.co.jp]右上検索窓に『お問い合わせNo.』を入力ください。) → 315452

# 待望の 視察決定!

# フロア接客するだけで、たった3ヶ月で新規2倍。全店舗Bランクが“S” “S” “A”になった秘訣とは? 全キャリア対応 急成長ショップ運営ノウハウを auショップフロア接客実践事例 徹底的に学べる特別な2日間!

## ツアーの 見どころ その1

### お客様の視線が 気にならない 高回転型店舗のポイント・実際の店舗が見られる!

日本特殊軽電様運営の3店舗が急成長の要因にはスタッフとお客様が自然と効率的な動きになる「高回転型店舗」づくりが挙げられます。  
一般的な店舗では各エリアの目的と動きが明確化されていない店舗レイアウトですが、エリアごとの目的をはっきりさせ、それぞれの接客を補助する仕組みを導入することで高回転・大量獲得を実現しております。今回は**フロア接客仕様の店舗レイアウトとオペレーションの2点を見学**し、高回転実現のためのポイントを学んでいただきます。



## ツアーの 見どころ その3

### 急成長中店舗の取り組みと現場への落としこみ方が直接聞ける!

昨年度には3店舗ともに「Bランク」の実績を、たった3ヶ月間の改革で「S」「S」「A」にまでランクアップ。その現場を率いておられる住吉社長、西島取締役にご講演いただきます。  
今回は住吉社長、西島取締役にマネジメントの秘訣を存分にお話していただきます。講演後、質疑応答の時間も取りますので、時間の許す限り参加者様に成長のエッセンスを学んでいただきます。



特別ゲスト講師  
日本特殊軽電株式会社  
取締役統括マネージャー  
西島 拓人氏

日本特殊軽電株式会社 取締役統括マネージャー。同社における携帯事業部3店舗を劇的に改革し、たった3ヶ月で全店舗ランクアップに成功。ノウハウや施策の、店長への落としこみを徹底的に行い、現場での動きを劇的に改善することに成功。現在は3店舗を北陸上位3位にランクインさせるべく、店長教育と戦術作りを行っている。

## ツアーの 見どころ その2

### お客様が 買いたくなる 売れるツールと売れる接客手法がわかる!

日本特殊軽電様の販売戦略は、獲得までのストーリーをわかりやすくパターン化しています。



これらの流れをツールに落としこみ、トークも統一しています。  
お客様に喜ばれる提案手法を標準化しているため、**新人の早期育成や獲得スキルの平準化が実現**。  
本ツアーでは、ツールへの落としこみ方とその接客手法を徹底的に学んでいただきます。



## 今視察ツアーを させていただく 日本特殊軽電様は、こんな会社です。

7月からのたった3・4ヶ月で...

新規契約数	小杉店 76台 (14年7月度)	▶152台 (11月度)
新規契約数	呉羽店 90台 (14年7月度)	▶128台 (10月度)
新規契約数	新根塚店 52台 (14年7月度)	▶109台 (11月度)
タブレット	小杉店 20台 (14年7月度)	▶54台 (11月度)

驚異的な勢いで急成長されている代理店様です!!

### 日本特殊軽電とは

日本特殊軽電は富山県富山市に本社を置き、携帯販売業、無線機販売・保守を行う。auショップの代理店であり、「auショップ新根塚」「auショップ呉羽」「auショップ小杉」を運営している。  
7月より船井総研と協力体制を結び、オペレーション改革を敢行。改革プロジェクト開始わずか3ヶ月で結果が出始め、今では3店舗ともに北陸・富山県上位の店舗となっている。船井総研ケータイショップ経営研究会においても非常に注目されている企業である。



ツアーのスケジュール	1日目 13:00 基調講座 タワー111 スカイギャラリー (受付:12:30~) (株)船井総合研究所 吉本大起	バス移動	1日目 15:00 店舗視察 auショップ小杉 新規富山県No.1 タブレット北陸 No.1	バス移動	1日目 18:00 懇親会 別途費用がかかります。 ※5,000円程度	宿泊	2日目 9:00 特別講演 マネジメントの秘訣 日本特殊軽電(株) 西島取締役	2日目 10:15~12:00 まとめ 業界の展望

本DMを  
ご覧いただいた  
皆様へ

弊社の創業者、船井幸雄は「最も効率のいい勉強法は、伸びているものを見ること」と言いました。  
成功企業をリアルに視察できるツアーはまたとないチャンスです。  
急成長中で、業界でも新しい取り組みをされている日本特殊軽電様の視察機会は、今回が最初で最後です。  
「百聞は一見に如かず」普段のセミナーよりも理解度を深められるチャンスだと認識しております。  
またとない機会ですので、申し込みが殺到することが予想されます。  
バスの都合上、参加者を50名限定にしておりますが、すぐに埋まってしまいます。  
いまず日程を空けて、お申し込みください。  
皆様にご案内できることを楽しみにしております。

株式会社船井総合研究所  
講師陣一同

開催要項

日時・会場  
 受講料

日時	2015年6月2~3日(火・水)【開場:2日13:00(受付12:30) 終了:3日12:00】		
会場	タワー111 スカイギャラリー 〒930-0856富山県富山市牛島新町5番5号 富山駅北口より徒歩4分		
受講料	一般企業	税抜 55,000円(税込59,400円)	【内訳】(税抜)セミナー費50,000円 交通費5,000円 (税込)セミナー費54,000円 交通費5,400円
	会員企業	税抜 44,000円(税込47,520円)	【内訳】(税抜)セミナー費39,000円 交通費5,000円 (税込)セミナー費42,120円 交通費5,400円
	特別割引	■社長(経営者)がご参加の企業様なら【一般内訳】(税抜)セミナー費34,000円 交通費5,000円 (税込)セミナー費36,720円 交通費5,400円 【会員内訳】(税抜)セミナー費24,800円 交通費5,000円 (税込)セミナー費26,784円 交通費5,400円 一般企業:1人 税抜39,000円(税込42,120円)/ 会員企業:1名様 税抜29,800円(税込32,184円)	

諸事情により、やむを得ず会場を変更する場合がございますので、会場は受講票にてご確認ください。また最少催行人数に満たない場合、中止させていただく場合がございます。尚、中止の際、交通費の払戻し手数料等のお支払いはいたしかねますので、ご了承ください。※移動中の交通事情により解散時間がずれ込む場合があることをご了承ください。  
**※ご入金の際は、税込金額でのお振込みをお願いいたします。 ※受講料の中に宿泊費は含まれません。**  
 ●受講料のお振込は、開催日の1週間前までをお願い致します。 ●お振込み手数料はお客様のご負担とさせていただきます。  
 ●会員企業様とはFUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)、各業種別研究会にご入会中の企業様です。

申し込み取消時期	取消料
セミナーの開始日の前日から起算して21日前まで	いただきません。
セミナーの開始日の前日から起算して10日前まで	旅行代金の30%
セミナーの開始日の前日	旅行代金の40%
セミナー当日	旅行代金の50%
セミナーの開始後の解除または無連絡不参加	旅行代金の100%

添乗員は同行致しません。担当コンサルタントが同行致します。最少催行人数10名(出発日から5日前までに最低出発人数のご予約がない場合は中止とさせていただきます。)  
 詳しい旅行条件を説明した書面をお渡します。事前にご確認の上、ご契約ください。  
 お客様のご都合で、ご参加を中止される場合は、左記の取消料をお支払いいただきます。お取消のご連絡は、平日(月曜日~金曜日)午前9時30分~午後5時内でお受けいたします。

お申込方法

下記のFAX送信用お申込用紙をご利用ください。※受講票の発送を持ってセミナー受付とさせていただきます。  
 お申込みいただきました後、郵便にて受講票と会場の地図をお送りいたします。万が一週間前までにお手元に届かない場合は、下記担当者までご連絡ください。

お振込先

下記口座に直接お振込みください。  
**お振込先** 三井住友銀行(0009)近畿第一支店(974)普通No.5785452 口座名義:カ)フナイソクケンキョウシヨ セミナーグチ  
 お振込み口座は当セミナー専用の振込先口座となっております。 ※お振込手数料はお客様のご負担とさせていただきます。

お問合せ

明日のグレートカンパニーを創る  
**Funai Soken 株式会社船井総合研究所**  
**TEL 0120-964-000**(平日9:30~18:00) **FAX 0120-964-111**(24時間受付中)  
 ●申込に関するお問合せ:小橋・青山・櫻田

**フロア接客モデル企業視察セミナーin富山** FAX: 0120-964-111 (24時間受付中)

お問い合わせNo. 315452 担当 小橋・青山・櫻田 宛

フリガナ		業種	フリガナ	役職
貴社名			代表者名	
貴社住所			フリガナ ご連絡担当者	役職
TEL	( )		E-mail	@
FAX	( )		HP	http://
ご参加者氏名	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職
	フリガナ	役職	フリガナ	役職

今、このお申込用紙を手に入れている方、間違いなく業績アップに真剣に取り組んでいる数少ない方々の1人だと思えます。  
**そんな勉強熱心なあなた様は今現在、経営状況等にどのような悩みをお持ちでしょうか?**  
 【現状の課題をできるだけ具体的に整理してください】

上記の課題解決に向け、今回のセミナーにご参加される方に限り、無料個別経営相談を行います。(どちらかに  をつけてください)  
 セミナー当日、無料個別経営相談を希望する。  
 セミナー後日、無料個別経営相談を希望する。(希望日 月 日頃)  
 ご入会中の弊社研究会があれば  をおつけください。  
 FUNAIメンバーズPlus(無料お試し期間は除く)  その他業種別研究会(研究会)



【個人情報に関する取り扱いについて】  
 1.申込用紙に記載されたお客様の情報は、セミナーのご案内といった船井総研グループ各社の営業活動やアンケート等に使用することがあります。(ご案内は代表者様宛にお送りすることがあります)法令で定める場合のほか、お客様の承諾なしに他の目的に使用いたしません。  
 2.お客様の情報管理につきましては船井総研グループ全体で管理致します。詳しくはホームページをご確認ください。  
 3.セミナーのご案内時に、いただきました住所・貴社名・部署・役職・ご担当者氏名を船井総研グループが個人情報の管理について事前に調査した上で契約したダイレクトメール発送代行会社に発送データとして預託することがございます。  
 4.必要となる情報(会社名・氏名・電話番号)をご提供いただけない場合は、お申込のご連絡や受講票の発送等ができない等、お手続きができない場合がございます。  
 5.お客様の個人情報に関する開示、訂正、追加、停止又は削除につきましては、船井総研コーポレートリレーションズ・データ管理チーム(TEL:06-7711-1179)までご連絡ください。  
 【個人情報に関するお問い合わせ】  
 株式会社船井総研ホールディングス  
 個人情報保護対策室(個人情報保護責任者代理):齊藤 英二郎(TEL:03-6212-2923)

※ご提供いただいた住所宛のダイレクトメールの発送を希望されないときは、 を入れて当社宛にご連絡ください。  
**ダイレクトメールの発送を希望しません**

旅行企画・実施:東京都知事登録旅行業第2-6793号 株式会社船井総合研究所 〒100-0005 東京都千代田区丸の内1-6-6 日本生命丸の内ビル21階