

## 便利屋活動 王道スケジュール

便利屋活動を行うための王道スケジュールを確認し、着実に活動を進めていきましょう。

### 1：古物商の取得申請

許可が出るまで約 30～40 日かかります。

※個人事業主として活動される方は、ここで個人事業主の届出を出しましょう。

	古物商の申請について
	個人事業主の申請について

### 2：自宅の不用品を転売する（活動スタートから、目安 2～5 日目。）

まずは、下記教材をしっかり学んで、便利屋活動の中で、何が売れて何が売れないかを知るようにしましょう。

自宅内、親類や友人、知人に協力してもらい、不用品買取りの目利きができるように練習しましょう。

自宅にある不用品がどれくらいの価格で取引されているか落札相場検索してみます。

オークファン落札相場検索 <http://aucfan.com/>

（目安として不用品の落札相場検索 30 点を目指しましょう。）

	買い取り品目ブック -初級編-
	査定ブック -初級編-
	貴金属の査定方法
	商品ジャンル別査定動画

	オークファンで不用品の相場を調べる方法
--	---------------------

### 3：転売業者に転売してみましょう。(5～15日目)

転売のコツや、訪問買い取り～転売までの作業を理解する。

それぞれの品物をどこに転売すればいいか判断できるように学習する。

ヤフオクなどのネット販売以外の転売業者を知り、実際に転売業者に転売してみましょう。

	効率よく販売して利益を最大化する方法
	おすすめ買い取り業者一覧

### 4：ネット転売に挑戦しましょう。(15～30日目)

各種ネット転売方法を学習し、実際に転売を行ってみましょう。

	ヤフオクマニュアル -基本編-
	梱包方法について-基礎編-
	ヤフオクマニュアル-応用編-
	A m a z o n 販売マニュアル
	LINE モール出品マニュアル

## 5：訪問時に必要なツールを揃えましょう。(15日～30日目)

	便利屋スターターキット一覧
--	---------------

## 6：チラシを準備しましょう。(25日～35日)

顔写真の用意や、チラシテンプレートの編集～印刷を行う。

	チラシ作成・印刷について
--	--------------

※この時期に、古物商申請をした警察署より、許可がおりたという旨の連絡が入るでしょう。  
(実際の免許発行前でも、連絡がきた時点で活動開始することは可能です。)

## 7：訪問買い取りについて学びましょう。(25日～35日)

下記の映像をご覧頂き、実際の現場でのトークや、お客様とのやりとりをイメージしましょう。  
そして、実践者インタビュー動画で、解説しています効率の良いチラシの配り方を学び実践に活かしましょう。

	訪問買い取りロープレ/実践者インタビュー動画
--	------------------------

## 8：チラシの配布～訪問アポ～訪問買い取りに挑戦しましょう。

チラシを撒いた後、お客様からの連絡にスムーズに回答できるよう、トークスクリプトのテンプレートを丸暗記する。  
そして、実際に商談に行ける体制を整えましょう。

	買取契約書・物品無料引き取り同意書について
--	-----------------------

	トークスクリプト（問い合わせ時＆訪問 10 分前）
	訪問買い取り活動の注意点
	キャンペーンチラシのテンプレート
	買い取り時持ち物チェックシート
	商談のステップ
	貴金属買い取りアプローチの流れ

-----

準備や初級ステップを終えた 2 ～ 3 ヶ月目以降は、買取り訪問の実践を中心とした活動ができるようにしましょう。実践に取り組む中で出てくる疑問点や不安点があれば、教材を復習したり、相談フォームからご相談頂き、その都度必ず解決するようにしましょう。

何度も繰り返し学習して頂きたいのは以下の教材です。

- ・ロープレ動画
- ・効率よく転売して利益を最大化する方法
- ・買取業者一覧
- ・ヤフオク出品マニュアル

また、毎日配信の珍品メルマガ、定期配信教材コンテンツでは、基本教材の補足内容や、最新の有力情報を提供しますので、ひとつも見落とさないよう必ずご覧いただき学習するようにして下さい。

便利屋スクール卒業である 6 ヶ月後には、  
副業レベルで売上月 20 万円～ 30 万円  
本業レベルで売上月 80 万円～ 100 万円を目指していきましょう。